

- Variables utilizadas para la estimación de crecimiento de la empresa. Con ellas podemos estimar el porcentaje de crecimiento en ventas que pueda tener la empresa, suponiendo que no haya ampliaciones de capital ni subvenciones que puedan financiar el crecimiento, es decir, estamos ante un crecimiento autosostenido.

- M** Beneficio neto generado por la empresa sobre las Ventas: (Bº Neto / Ventas)
- D** Tanto por uno de los beneficios que reparte la empresa en forma de dividendos. (Dividendos / Beneficio Neto)
- E** Estructura financiera. (Activo / Capitales Propios)
- R** Rotación del Activo. (Ventas / Activo)

DESCRIPCIÓN	Dic-21	Dic-20	Dic-19	Dic-18	Dic-17
<b>VARIABLES ESTIMACIÓN DEL CRECIMIENTO</b>					
M = Beneficio Neto / Ventas	0,33	0,37	0,38	0,00	0,00
D = Dividendos / Beneficio Neto	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
E = Activo / Capitales Propios	1,65	1,40	1,41	0,00	0,00
R = Ventas / Activo	0,24	0,31	0,30	0,00	0,00
<b>CAPACIDAD DE CRECIMIENTO</b>					
NUMERADOR CRECIMIENTO = M (1-D) x E	0,54	0,52	0,54	0,00	0,00
DENOMINADOR CRECIMIENTO = 1 / R - M (1-D) x E	3,60	2,72	2,81	0,00	0,00
Cálculo de Capacidad de Crecimiento en Ventas	0,15	0,19	0,19	0,00	0,00

### SIMULACIÓN DE LA CAPACIDAD DE CRECIMIENTO

$$\begin{array}{l}
 \mathbf{M} = 0,00 \\
 \mathbf{D} = 0,00 \\
 \mathbf{E} = 0,00 \\
 \mathbf{R} = 0,00
 \end{array}
 \quad = \quad
 \frac{0,00}{0,00} = \mathbf{0,00}$$

- M** Si se mantienen los demás datos y se incrementa (M) la capacidad de crecimiento aumentará.
- D** Si se mantienen los demás datos y se incrementa (D) la capacidad de crecimiento disminuirá.
- E** Si se mantienen los demás datos y se incrementa (E) la capacidad de crecimiento aumentará.
- R** Si se mantienen los demás datos y se incrementa (R) la capacidad de crecimiento aumentará.